

遊技機管理

OUTBOXが現場と本部の悩みを一気に解決します。

遊戯台の戦略的在庫管理を実践するシステム



OUTBOXでは遊技台（パチンコ・パチスロ台）の設置状態と共に在庫状態を現在と未来（撤去予定）に分けて管理することにより「現在の状況把握」+「効率的な遊技台の再利用」を実現します。つまり、OUTBOXは遊技台の「戦略的在庫管理」を具現化したシステムであると言えます。更に入替時の申請書類作成や在庫確認のような手間の掛かる作業は、その時間を大幅に短縮して業務のスピードアップを実現すると共に、スムーズな入替計画の立案や今まで別業務として諦めかけていた在庫情報と資産情報の連携も可能にします。

↓「シマ図オプション」により、新台入替ごとの島図（シマ図）作成時間の短縮を実現！↓

簡単なマウス操作で遊技台の撤去・移設が可能！



店長・現場責任者様

「変更承認申請書」、
「撤去遊技機明細書」、
「中古遊技機確認書」の
作成時間を大幅に削減

他店舗の入替状況を踏まえた
入替計画の立案

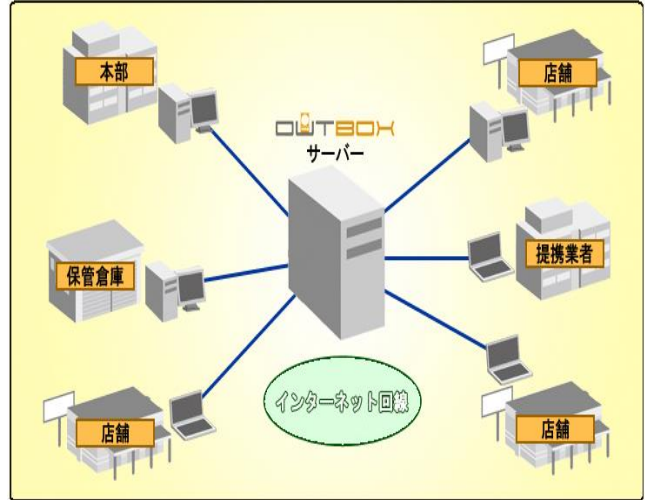
撤去予定台の予約による
スムーズな入替計画の遂行

本部(管理部門、営業部門)担当者様

情報の一元化により
無駄な在庫の発生を防止

撤去後の導入・処分計画を
早期に立案し、
確実に指示することを実現

決算処理時の
資産情報と在庫情報の連携
(要・資産管理オプション)



顧客管理

もっとお客様の要望に応えたい。お客様から信頼してもらいたい。

CRMを具現化したクラウド型顧客管理システム



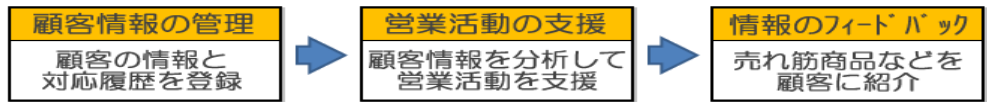
商売の根底である「顧客満足」を突き詰めることは永遠の課題と言えます。お客様の声が届かず何をしたらよいか分からずにお困りの方、業務の属人化を防ぎ、どうしたらお客様へのスピーディーな対応が実現できるかお悩みの方、今から組織力を高めてお客様に寄り添った顧客管理を行いませんか？

顧客情報をリアルタイムで共有します。

ChaRMeはクラウド型の顧客管理システムです。本社ー営業所間、そして外出先からもインターネット回線を経由して、サーバーで管理する顧客情報をリアルタイムで共有します。

情報管理から顧客への情報提供へ。

顧客情報の管理だけではなく、蓄積した情報をもとに営業活動の支援から顧客への情報提供までを一貫してサポートします。



売上アップに導く顧客管理。

顧客から届けられる様々な要望や不満といった情報を、営業部門内だけでなく技術部門と共有することで、顧客ニーズにマッチした新商品開発のヒントが得られます。

お客様開拓をサポート。

過去の購入履歴や問い合わせ内容などの情報からお客様になっていただける可能性がある顧客を絞り込み、DMの送付やeメールの配信でより深い付き合いへと進展するお手伝いをします。

また、前回の購入・来店から間が開いた顧客を抽出してアプローチすることにより、失客を防止する効果もあります。

■ 会社概要

社名	株式会社ブレイク
本社所在地	〒940-0071 新潟県長岡市表町1-11-1 長岡フロントビル3階 TEL (0258)34-9844 FAX 050-3623-1769
設立	1997(平成9)年12月
資本金	1,000万円 (2019年12月1日現在)
代表者	代表取締役社長 新保一樹
従業員数	11名 (2020年6月1日現在)

<http://www.break.ac/>

長岡 ブレイク

検索



長岡地区ソフトウェア産業協議会

<http://www.nagaoka-nasic.com/>

当社は長岡地区ソフトウェア産業協議会の会員企業です